

Bayern International unterstützt seit mehr als zehn Jahren die Außenwirtschaft kleiner und mittlerer Unternehmen aus Bayern. Im Auftrag der Bayerischen Staatsregierung helfen wir Ihnen, international Fuß zu fassen und neue Märkte zu erschließen.

Unser Angebot:

- Geförderte Messebeteiligungen an jährlich über 50 Messen in rund 30 Ländern
- Organisation von Delegations- und Unternehmerreisen
- Internationale Weiterbildung mit „Bayern – Fit for Partnership“
- Die bayerische Firmendatenbank „Key Technologies in Bavaria“

Mehr Informationen unter www.bayern-international.de



Wir holen Ihre Exportmärkte
nach Bayern

Wir unterstützen Sie gerne:

Bayern International
Bayerische Gesellschaft für
Internationale Wirtschaftsbeziehungen mbH
Landsberger Straße 300
80687 München
Tel.: +49-89-66 05 66-0
Fax: +49-89-66 05 66-150
E-Mail: info@bayern-international.de
www.bayern-international.de

Ihre Ansprechpartner:

Barbara Hilbich
Tel.: +49-89-66 05 66-102
Fax: +49-89-66 05 66-150
E-Mail: bhilbich@bayern-international.de

Bernd Dobmann
Tel.: +49-89-66 05 66-105
Fax: +49-89-66 05 66-150
E-Mail: bdobmann@bayern-international.de

Bayern – Fit for Partnership

- Weiterbildung internationaler Fach- und Führungskräfte in Bayern
- Erfolgversprechende Plattform für Ihre Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Exzellente internationale Markteinstiegschancen für Ihr Unternehmen
- Weitgehende Finanzierung durch das Bayerische Wirtschaftsministerium



„Bayern – Fit for Partnership“ knüpft Ihre Kontakte

„Bayern – Fit for Partnership“ wird seit 2004 erfolgreich durchgeführt. Bis zum Jahr 2009 trafen 1100 internationale Fach- und Führungskräfte aus Wirtschaft und Verwaltung mit 1200 bayerischen Unternehmen und Institutionen zusammen. In den über 65 „Bayern – Fit for Partnership“ Projekten konnten zahlreiche Erfolge verzeichnet werden.

Ihre Vorteile durch „Bayern – Fit for Partnership“

- Sie schließen persönliche Kontakte zu internationalen Entscheidern – vor Ort in Bayern
- Sie präsentieren Ihr Expertenwissen und Ihre innovativen Leistungen vor internationalem Fachpublikum – lösungsorientiert
- Sie können das Programm mitgestalten – praxisnah auf Ihre Interessen ausgerichtet

„Bayern – Fit for Partnership“ bietet Ihnen

- eine zielgenaue Kontaktvermittlung: Unsere Partner ermitteln im Zielland die konkreten Interessen der internationalen Gäste
- eine umfassende Ablauforganisation, abgestimmt mit Bildungsspezialisten und bayerischen Unternehmen – ausgerichtet am Bedarf der Teilnehmer
- eine optimierte Gruppenstruktur: Gezielte Teilnehmerauswahl und angemessene Gruppengröße (pro Delegation 15 – 20 Teilnehmer)
- Unterstützung durch erfahrene Partner in Bayern und im Ausland
- Organisation durch Bayern International

Bayerische Unternehmen über „Bayern – Fit for Partnership“

„Bayern – Fit for Partnership“ bietet unserem Unternehmen zukunftsorientierte und branchenbezogene Kontakte, sowie die Möglichkeit zum Markteinstieg. Geplante Teilziele sind bereits erreicht; wir planen und arbeiten an Zukunftsprojekten und begrüßen die ausgereifte Unterstützung von „Bayern – Fit for Partnership“ bei unseren weiteren Exportaktivitäten.“

Willi Mühlbauer, Vertriebsleitung, MKL SolidTechnology GmbH

„Bayern – Fit for Partnership“ ist eine Plattform zur Anbahnung von Geschäftskontakten zwischen exportwilligen, bayerischen Unternehmen und gezielt ausgesuchten Entscheidungsträgern in einem Zielland, das wir sehr gerne nutzen. Die Konzeption dieses Programms ist unseres Erachtens insbesondere für kleinere und mittelständische Betriebe – wie unser Haus – schon alleine deshalb sehr interessant, weil es mit einem für das Unternehmen überschaubaren Aufwand einen ersten Eindruck vom Zielmarkt vermittelt. Lernen wir doch so, die speziellen Gegebenheiten des Marktes „hautnah“ kennen. Das erspart teure Reisen und viel Zeit.

Von Bayern International wird dann sehr häufig auch eine Messebeteiligung im Zielland angeboten. Damit bildet für uns

„Bayern – Fit for Partnership“ den idealen Baustein zum Aufbau von seriösen und langfristigen Geschäftsbeziehungen in Auslandsmärkten, den wir auch in Zukunft nicht missen möchten.

Karl-Heinz Rohde, Gesellschafter der ROHDE KG

„Die „Bayern – Fit for Partnership“ (BFP) Projekte sind eine hervorragende Unterstützung zum Auf- und Ausbau internationaler Vertriebskontakte. Im Gegensatz zu Großkonzernen, die oft eigene Niederlassungen in den verschiedenen Ländern betreiben, sind klein- und mittelständische Betriebe auf Handelsvertretungen und andere Vermittlungsorganisationen angewiesen. BFP leistet hier mit perfekt organisierten Delegationsbesuchen und der Zusammenstellung von fachspezifischen Gesprächsgruppen wertvolle Arbeit. Die entstandenen Kontakte entsprachen genau unseren Anforderungen und unserer Zielgruppe. Nebenbei entstanden auch wertvolle Querverbindungen mit anderen teilnehmenden Firmen. Die BFP-Projekte sind ein wertvoller Baustein unseres Firmenerfolgs.“

Helmut Gerstberger, Geschäftsführer, GERNEP GmbH Etikettiertechnik